

STARTE DEINE ERFOLGSSTORY

k digital



SALES MANAGER DIGITAL MEDIA-PARTNERSHIPS (W/M/X) - FUTUREZONE.AT

1190 WIEN

VOLLZEIT

DAS ERWARTET SIE BEI UNS:

- Sie bauen langfristige Beziehungen zu Unternehmen, MarketingentscheiderInnen und PR-Agenturen auf.
- Sie entwickeln kreative Medienkooperationen und führen diese erfolgreich zum Abschluss.
- Sie verantworten den gesamten Sales Cycle – von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Vertragsunterzeichnung.
- Sie arbeiten eng mit dem Digital-Sales-Team sowie dem Redaktionsteam von futurezone.at zusammen.
- Sie haben Freude daran, Abschlüsse zu erzielen und sichtbare Vertriebsfolge zu feiern.
- Es erwartet Sie ein dynamisches Team, spannende Marken, viel kreativer Spielraum und die Chance, in einem zukunftsorientierten Medienumfeld aktiv mitzugestalten.

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Sie bewegen sich selbstverständlich in der digitalen Welt und verstehen moderne Marketing- und Kommunikationsstrategien.
- Kaltakquise, Networking und die Gewinnung neuer KundInnen sind für Sie Motivation, nicht Hürde.
- Sie erkennen Trends und Geschäftschancen frühzeitig und verwandeln sie in erfolgreiche Abschlüsse.
- Rückschläge bremsen Sie nicht aus. Sie bleiben dran.
- Eigenverantwortung, Leistungsorientierung und Abschlussstärke zeichnen Sie aus.
- Idealerweise verfügen Sie bereits über Kontakte zu Unternehmen, Marketingverantwortlichen, PR-Agenturen sowie zur Forschungs-, Bildungs- und Wissenschaftsszene (z. B. Hochschulen, Forschungseinrichtungen oder Förderstellen).
- Sie finden sich in Österreichs Tech-, Mobilfunk- und Innovationslandschaft gut zurecht und kennen die wichtigsten Unternehmen am Markt.

DAS BIETEN WIR IHNEN:

• HOMEOFFICE

New Work ist für uns mehr als ein modernes Schlagwort. Wir schaffen zeitgemäße und flexible Arbeitsbedingungen und ermöglichen Ihnen in dieser Position, innerhalb eines klar geregelten Rahmens auch von zu Hause aus zu arbeiten.

• GESUNDHEIT UND VORSORGE

Wir bieten ein starkes, betriebliches Gesundheitsmanagement mit unterschiedlichen Services. Von diversen Sportangeboten bis hin zu verschiedenen Gesundheitsuntersuchungen, um Ihre Gesundheit langfristig zu fördern.

• FAMILIENFREUNDLICHES UNTERNEHMEN

Wir setzen uns aktiv für die Vereinbarkeit von Beruf und Familie ein und bieten unseren Mitarbeiter:innen flexible Arbeitszeitmodelle, um eine ausgewogene Work-Life-Balance zu ermöglichen.

• AUS- UND WEITERBILDUNG

Wir fördern das Potenzial unserer Mitarbeiter:innen und schaffen Perspektiven für Erfolge. Nutzen Sie die Chance, Ihre Fähigkeiten gezielt weiterzuentwickeln, Potenziale auszuschöpfen und Ihre Karriere aktiv zu gestalten.

• **GESUNDES & FRISCHES ESSEN**

Die Gesundheit unserer Mitarbeiter:innen ist uns wichtig – deshalb fördern wir die Mittagsverpflegung und sorgen für attraktive Preise. Unsere Betriebskantinen am Standort bieten täglich frische und ausgewogene Mittagsmenüs.

• **ARBEITSUMGEBUNG & AUSSTATTUNG**

Unsere modern ausgestatteten und hellen Arbeitsbereiche bieten Ihnen ein angenehmes Arbeitsumfeld mit moderner Ausstattung.

• **ARBEITSZEIT**

Bei uns gelten bereits 37 Stunden pro Woche als Vollzeit. So bleibt mehr Raum für das, was neben dem Beruf zählt – denn eine ausgewogene Work-Life-Balance ist für uns ein wesentlicher Bestandteil eines modernen und erfüllten Arbeitslebens.

• **WIENER LINIEN KARTE**

Wir stellen unseren Mitarbeiter:innen das monatliche Wiener Linien Ticket zur Verfügung. Damit können Sie bequem und kostengünstig durch Wien reisen und von einem effizienten öffentlichen Verkehrssystem profitieren.

• **LEISTUNGSGERECHTE ENTLOHNUNG**

Wir bieten ein attraktives Gehaltspaket sowie Aufstiegschancen an.

• **TEAMKULTUR**

Wir bieten ein dynamisches Team, eine offene Feedbackkultur, kurze Kommunikationswege und ein kollegiales Miteinander.